

当PDF文書は上に示されている企業に関する詳細レポートのアップデート版として作成されたものです。
詳細レポート全体につきましては弊社ウェブサイトをご覧ください。

2020年6月29日、株式会社ストライクは、2020年8月期第3四半期決算を発表した。

四半期業績推移 (累計期間) (百万円)	19年8月期				20年8月期				20年8月期 (進捗率) 通期会予	
	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q		
売上高	827	2,193	3,414	5,078	1,482	3,508	4,979		79.4%	6,275
前年比	17.5%	41.3%	21.1%	35.6%	79.1%	60.0%	45.9%			23.6%
売上総利益	551	1,397	2,159	3,168	987	2,329	3,278			
前年比	17.4%	47.7%	20.7%	36.6%	79.1%	66.7%	51.8%			
売上総利益率	66.6%	63.7%	63.2%	62.4%	66.6%	66.4%	65.8%			
販管費	321	640	959	1,281	365	777	1,148			
前年比	36.3%	41.0%	32.2%	32.6%	13.8%	21.5%	19.7%			
売上高販管費比率	38.8%	29.2%	28.1%	25.2%	24.6%	22.2%	23.1%			
営業利益	230	757	1,200	1,887	622	1,551	2,130		95.2%	2,237
前年比	-1.6%	53.8%	12.9%	39.5%	170.3%	104.9%	77.6%			18.5%
営業利益率	27.8%	34.5%	35.1%	37.2%	41.9%	44.2%	42.8%			35.6%
経常利益	230	756	1,200	1,890	622	1,551	2,131		95.2%	2,237
前年比	-1.6%	53.5%	12.8%	39.4%	170.2%	105.2%	77.5%			18.4%
経常利益率	27.8%	34.5%	35.2%	37.2%	41.9%	44.2%	42.8%			35.6%
四半期純利益	152	504	801	1,342	573	1,181	1,566		93.9%	1,667
前年比	-4.8%	52.1%	11.7%	45.9%	277.6%	134.4%	95.4%			24.2%
四半期純利益率	18.4%	23.0%	23.5%	26.4%	38.7%	33.7%	31.4%			26.6%

四半期業績推移 (百万円)	19年8月期				20年8月期			
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
売上高	827	1,366	1,221	1,664	1,482	2,027	1,471	
前年比	17.5%	61.0%	-3.7%	80.1%	79.1%	48.4%	20.5%	
売上総利益	551	846	762	1,009	987	1,342	949	
前年比	17.4%	77.5%	-9.6%	90.2%	79.1%	58.6%	24.6%	
売上総利益率	66.6%	62.0%	62.4%	60.6%	66.6%	66.2%	64.5%	
販管費	321	319	319	322	365	412	370	
前年比	36.3%	46.2%	17.5%	33.6%	13.8%	29.2%	16.0%	
売上高販管費比率	38.8%	23.4%	26.1%	19.3%	24.6%	20.3%	25.2%	
営業利益	230	527	443	687	622	930	579	
前年比	-1.6%	103.9%	-22.4%	137.0%	170.3%	76.4%	30.8%	
営業利益率	27.8%	38.6%	36.3%	41.3%	41.9%	45.9%	39.4%	
経常利益	230	526	444	689	622	930	579	
前年比	-1.6%	103.3%	-22.3%	137.2%	170.2%	76.7%	30.4%	
経常利益率	27.8%	38.5%	36.4%	41.4%	41.9%	45.9%	39.4%	
四半期純利益	152	352	297	541	573	608	384	
前年比	-4.8%	105.0%	-23.0%	167.4%	277.6%	72.7%	29.3%	
四半期純利益率	18.4%	25.8%	24.4%	32.5%	38.7%	30.0%	26.1%	

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

主要指標の推移

	19年8月期				20年8月期				20年8月期 (進捗率) 通期会予	
	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q		
新規受託件数 (件)	57	106	203	289	117	197	254		70.9%	358
前年比	11.8%	2.9%	20.1%	24.6%	105.3%	85.8%	25.1%			23.9%
成約組数 (件)	22	44	68	104	24	70	97		67.8%	143
前年比	-8.3%	2.3%	7.9%	18.2%	9.1%	59.1%	42.6%			37.5%
成約1件当たり売上高 (百万円)	37.6	49.8	50.2	48.8	61.7	50.1	51.3			43.9
前年比	28.2%	38.1%	12.2%	14.8%	64.2%	0.6%	2.3%			-10.1%
コンサルタント数 (期末、人)	72	78	93	98	99	105	112			121
前年比	56.5%	44.4%	75.5%	75.0%	37.5%	34.6%	20.4%			23.5%

	19年8月期				20年8月期			
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
新規受託件数 (件)	57	49	97	86	117	80	57	
前年比	11.8%	-5.8%	47.0%	36.5%	105.3%	63.3%	-41.2%	
成約組数 (件)	22	22	24	36	24	46	27	
前年比	-8.3%	15.8%	20.0%	44.0%	9.1%	109.1%	12.5%	
1人当たり成約件数 (年換算、件)	1.4	1.2	1.1	1.5	1.0	1.8	1.0	
前年比	-39.1%	-22.8%	-24.9%	-17.8%	-29.1%	53.7%	-11.3%	
成約1件当たり売上高 (百万円)	37.6	62.1	50.9	46.2	61.7	44.1	54.5	
前年比	28.2%	39.1%	-19.7%	25.0%	64.2%	-29.0%	7.1%	

出所：会社データよりSR社作成

*表の数値が会社資料とは異なる場合があるが、四捨五入により生じた相違であることに留意。

売上原価の推移

四半期業績推移 (累計期間) (百万円)	19年8月期				20年8月期			
	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q
売上原価	276	796	1,255	1,910	495	1,180	1,701	
前年比	17.7%	31.3%	21.7%	34.0%	79.0%	48.2%	35.6%	
売上高比率	33.4%	36.3%	36.8%	37.6%	33.4%	33.6%	34.2%	
案件紹介料	70	230	361	569	140	319	501	
前年比	32.1%	33.7%	37.8%	44.4%	100.0%	38.7%	38.8%	
売上高比率	8.5%	10.5%	10.6%	11.2%	9.4%	9.1%	10.1%	
人件費	175	499	796	1,196	313	779	1,096	
前年比	13.6%	29.3%	14.2%	29.9%	78.9%	56.1%	37.7%	
売上高比率	21.2%	22.8%	23.3%	23.6%	21.1%	22.2%	22.0%	
その他	30	65	96	145	41	80	103	
前年比	15.4%	38.3%	35.2%	32.0%	36.7%	23.1%	7.3%	

四半期業績推移 (百万円)	19年8月期				20年8月期			
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
売上原価	276	519	459	655	495	685	522	
前年比	17.7%	39.9%	7.9%	66.4%	79.0%	31.8%	13.6%	
売上高比率	33.4%	38.0%	37.6%	39.4%	33.4%	33.8%	35.5%	
案件紹介料	70	160	131	208	140	179	182	
前年比	32.1%	34.5%	45.6%	57.6%	100.0%	11.9%	38.9%	
売上高比率	8.5%	11.7%	10.7%	12.5%	9.4%	8.8%	12.4%	
人件費	175	324	297	400	313	466	317	
前年比	13.6%	39.7%	-4.5%	78.6%	78.9%	43.8%	6.7%	
売上高比率	21.2%	23.7%	24.3%	24.0%	21.1%	23.0%	21.6%	
その他	30	35	31	47	41	39	23	
前年比	15.4%	66.7%	29.2%	25.5%	36.7%	11.4%	-25.8%	

出所：会社データよりSR社作成

販管費の推移

四半期業績推移 (累計期間) (百万円)	19年8月期				20年8月期			
	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q	1Q	1-2Q	1-3Q	1-4Q
販管費	321	640	959	1,281	365	777	1,148	
前年比	36.3%	41.0%	32.2%	32.6%	13.8%	21.5%	19.7%	
人件費	128	287	444	590	182	401	587	
前年比	85.5%	77.2%	52.6%	64.3%	42.2%	39.7%	32.2%	
広告宣伝費	53	79	97	128	26	42	59	
前年比	-19.7%	5.3%	-16.4%	-19.5%	-50.9%	-46.8%	-39.2%	

四半期業績推移 (百万円)	19年8月期				20年8月期			
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
販管費	321	319	319	322	365	412	370	
前年比	36.3%	46.2%	17.5%	33.6%	13.8%	29.2%	16.0%	
人件費	128	159	157	146	182	219	186	
前年比	85.5%	71.0%	21.7%	114.7%	42.2%	37.7%	18.5%	
広告宣伝費	53	26	18	31	26	16	17	
前年比	-19.7%	188.9%	-56.1%	-27.9%	-50.9%	-38.5%	-5.6%	

出所：会社データよりSR社作成

(参考) 在籍年数別コンサルタント数の試算

	19年8月期	20年8月期
	実績	会予
コンサルタント数 (期末) (人)	98	121
1年目	42	23
構成比	42.9%	19.0%
2年目	22	42
構成比	22.4%	34.7%
3年目以降	34	56
構成比	34.7%	46.3%
コンサルタント数 (期首期末平均) (人)	77	110
1年目	32	33
構成比	41.6%	29.7%
2年目	16	32
構成比	20.8%	29.2%
3年目以降	29	45
構成比	37.7%	41.1%

出所：会社データよりSR社作成

*1年目はコンサルタント数の前期比の純増数、2年目は前期の1年目の数、3年目以降はコンサルタント数から1年目と2年目を差引いた数。

2020年8月期第3四半期累計期間実績

- ▷ 売上高：4,979百万円（前年同期比45.9%増）
- ▷ 営業利益：2,130百万円（同77.6%増）
- ▷ 経常利益：2,131百万円（同77.5%増）
- ▷ 四半期純利益：1,566百万円（同95.4%増）

実績の説明

売上高は、主に成約組数の増加によって前年同期比で増収となった。

- ▷ M&A成約組数は97件（前年同期比42.6%増）となった。コンサルタント数の増加に伴って成約組数が増加した。当第3四半期末において、コンサルタントは112名（前年同期比20.4%増）となった。当第3四半期（2020年3月-2020年5月）の成約組数は27件（同12.5%増）となった。緊急事態宣言発令期間では、全社員を対象に原則テレワークとする対応を行ったことから、顧客との面談の機会が減少し案件の成約に遅れが生じたが、成約組数は前年同期を上回った。
- ▷ 成約1件当たりの売上高は51.3百万円（前年同期比2.3%増）となった。大型案件（成約1件当たりの売上高が100百万円の案件）の成約組数は12件（前年同期は4件）となったことで、成約1件当たりの売上高が増加した。
- ▷ 成約組数の先行指標となる新規受託件数は254件（前年同期比25.1%増）となった。当第3四半期において、新規受託件数は57件（同41.2%減）となった。金融機関や会計事務所などの提携先もテレワーク等で活動が制限され、新規案件の紹介が一時的に減少した。

利益面では、売上原価および販売費及び一般管理の増加はあったが、増収に伴って増益となった。

- ▷ 売上原価は、売上増加に伴うインセンティブの増加や案件紹介料の増加、コンサルタントの増加に伴う人件費の増加等により1,701百万円（前年同期比35.6%増）となった。
- ▷ 販売費及び一般管理費は1,147百万円（同19.7%増）となった。2020年3月以降の全てのセミナーを中止したことで広告宣伝費が減少したが、人員数の増加等による人件費の増加、2019年9月に実施した本社増床による地代家賃の増加等により増加した。

当第3四半期累計期間における同社の取り組み

- ▷ 営業活動が制限される中、同社WEBサイト等でソーシャルディスタンスの啓発活動を行うとともに、M&Aの活用により企業は連携を深めて生産性を高める「M&Aディスタンス」を標榜し、新規顧客獲得に努めた。
- ▷ 提携先金融機関より人材を受け入れることで、提携先金融機関内におけるM&A人材の育成と、協業によるM&A支援体制の強化を行った。

このリサーチメモは、掲載企業の[最新版レポート](#)にも掲載されています。

株式会社シェアードリサーチは今までにない画期的な形で日本企業の基本データや分析レポートのプラットフォーム提供を目指しています。さらに、徹底した分析のもとに顧客企業のレポートを掲載し随時更新しています。

ディスクレーム

本レポートは、情報提供のみを目的としております。投資に関する意見や判断を提供するものでも、投資の勧誘や推奨を意図したものではありません。SR Inc.は、本レポートに記載されたデータの信憑性や解釈については、明示された場合と黙示の場合の両方につき、一切の保証を行わないものとします。SR Inc.は本レポートの使用により発生した損害について一切の責任を負いません。

本レポートの著作権、ならびに本レポートとその他Shared Researchレポートの派生品の作成および利用についての権利は、SR Inc.に帰属します。本レポートは、個人目的の使用においては複製および修正が許されていますが、配布・転送その他の利用は本レポートの著作権侵害に該当し、固く禁じられています。SR Inc.の役員および従業員は、SR Inc.の調査レポートで対象としている企業の発行する有価証券に関して何らかの取引を行っており、または将来行う可能性があります。そのため、SR Inc.の役員および従業員は、該当企業に対し、本レポートの客観性に影響を与える利害を有する可能性があることにご留意ください。

金融商品取引法に基づく表示

本レポートの対象となる企業への投資または同企業が発行する有価証券への投資についての判断につながる意見が本レポートに含まれている場合、その意見は、同企業からSR Inc.への対価の支払と引き換えに盛り込まれたものであるか、同企業とSR Inc.の間に存在する当該対価の受け取りについての約束に基づいたものです。

連絡先

株式会社シェアードリサーチ / Shared Research Inc.
東京都文京区千駄木3-31-12
HP: <https://sharedresearch.jp>
TEL : (03)5834-8787
Email: info@sharedresearch.jp